



ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ

PENÍZE :: ČAS :: SVOBODA :: NEZÁVISLOST :: SEBEREALIZACE

JAK JSEM POZNAL TAJEMSTVÍ Z PRAVÉ STRANY V PRAXI PODNIKATELE



Jirka Mazur, autor

"Tento eBook je vstupní informací ke konceptu ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ. Zapomeňte na 90 % informací a mýtů kolem podnikání a vnořte se do reality, která je opravdová, ze života, pravdivá a zejména fungující!

Pouze upozorňuji, že tyto myšlenky jsou nakažlivé a již se jich nikdy nezbavíte. Čtete je na vlastní riziko a ke svému prospěchu! Přijďte si pro inspirace, zkušenosti, návody a tajemství úspěšných!"

Obsah

ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ	4
Jak jsem poznal tajemství z Pravé strany v praxi	4
Žijete nebo chcete žít ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ?	6
Mimochodem, žijete a podnikáte	8
Koncept Levé a Pravé strany života a podnikání?	9
Tak nám vzniká naše Levá a Pravá strana.....	9
Cash-flow kvadrant v pojetí mého konceptu	10
Kdo je na Levé straně?	10
Kdo je na Pravé straně?	11
Jak jsem poznal tajemství z PRAVÉ STRANY v praxi.....	13
Žil jsem v nevědomosti na Levé straně	13
Povím vám nejdříve, odkud jsem informace nedostal:	14
Jak jsem poznal tajemství z PRAVÉ STRANY v praxi.....	14
1. Čas jako nejvýznamnější aktivum	14
2. Zaměření – fokus – koncentrace	16
3. Pákové efekty	17
4. Pravidlo 80/20 v podnikání	18
5. Strategické myšlení	20
6. VIP síťování na Pravé straně	20

7. Pravidlo totální koncentrace	21
8. Totální marketing na Pravé straně	22
9. Digitální podnikání	22
10. Ziskové a bezpečné podnikání.....	24
11. Používání Avatarů v podnikání	25
12. Cesty na Pravou stranu.....	25
13. Osobní rozvoj na Pravé straně NARUBY	26

ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ

Jak jsem poznal tajemství z Pravé strany v praxi

Život na Pravé straně je báječný, ale jen málo lidí ví něco o tom, jak k tomuto poznání dospět... Popravdě, když jsem začal ihned po revoluci podnikat, netušil jsem nic nejen o nějaké „Pravé straně“ cash-flow kvadrantu, ale ani o procesech v podnikání. Téměř vše pro nás bylo v té době obestřeno tajemstvím a mýty. My podnikatelé, což byl nově vzniklý druh lidí na území, kde slovo „podnikání“ bylo 40 let tabu, jsme se učili svoje nové řemeslo a začali jsme pro sebe objevovat nový svět.

Podnikání jsme budovali z nuly, z garáže či na zelené louce. Byli jsme zcela nepřípraveni. Rodiče, škola ani společnost nám o podnikání neřekla vůbec nic, natož aby nás něco naučili. Byla to vzrušující doba zkoušení, experimentů a učení se. Byla to vzrušující doba, kdy se před námi podnikateli objevovaly výzvy, překážky a problémy. Byla to doba, kdy jsme se učili formulovat svoje sny, vize, myšlenky a snažili se je předávat ostatním.

Byla to těžká, objevná a zároveň úžasná doba, kdy jsme mohli budovat svůj svět, předávat hodnoty a postupně objevovat tajemství byznysu, která fungují. Pouze nám je z nějakého důvodu nikdo neřekl, neprozradil. Možná mohla být naše cesta rychlejší, efektivnější a úspěšnější. Možná je opravdu dobře, že proces učení byl plný výzev, adrenalinu a experimentů. Možná ale přece jen mohl být kratší. Pochopil jsem mimo jiné, že tím opravdu nejcennějším aktivem, o které tady šlo, byl a je čas. Peněz a příležitostí totiž můžete mít opravdu tolik, kolik si vymyslíte. Ale čas je odměřen všem stejně a prostě utíká. Možná bych dnes ve svém podnikání udělal mnoho věcí jinak. Ale neznal jsem jistá tajemství a pozadí podnikání, která jsou ostatně i v této době pro 98 % lidí celkem nedostupná.

Proč? Protože ani nyní, v dnešní době, se je prostě ve školách nenaučíte, rodiče vám je většinou nepředají a společnost na tom prostě nemá zájem. Je založena jinak. Společnost a systém totiž fungují ve prospěch většiny – lidí z Levé strany a tu Pravou stranu pouze tolerují v tušení, že se prostě bez ní neobejdou. Mýty a neznalosti potom vedou k tomu, že je pro většinu lidí proces podnikání obestřen tajemstvími, kterých se do jisté míry obávají.

Přitom Život na Pravé straně je báječný a ve skutečnosti mnohem jednodušší, než si lidé myslí!

Tento můj eBook, krátká elektronická publikace ve formátu PDF a navazující videopřednáška ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ mají ambice otevřít vám svět, který je nejen můj, ale je to i svět, který v různých variantách vytváří jistá menšina lidí v populaci... Je to skvělý svět. Pokud jej pochopíte a pokud se zamyslíte nad tímto textem a sdělením, mohu vám garantovat jednu zásadní věc:

Bez ohledu na to, co uděláte se svým životem a podnikáním ve své přítomnosti či v dalším čase, vím zcela jistě, že můj termín ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ se vám dostane pod kůži, zaryje do mozku a již se jej nikdy nezbavíte. A budete si přát objevovat pro sebe nový svět, který vám otevírám v kurzech a vzdělávání z edice ŽNPS, mimo jiné jde o kurzy s chytlivými tématy. Některé jsou již k dispozici, jiné chystám. Postupně pro vás otevřu všechna tajemství, která znám. To je moje poslání pro vás. Jiné ambice nemám.

A jaké kurzy pro vás mám? Mimo jiné tyto:

ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ

KDE JSOU MOJE PENÍZE

MILIONOVÝ POTENCIÁL

a řadu dalších. Prostě sledujte můj blog a moje články, emaily, webináře a živé akce.

Nejde o nic menšího než o peníze, čas, svobodu, nezávislost a seberealizaci. Bude vám to dávat smysl! Řekl bych spíše, že vás to nadchne a nasměruje správným směrem. Mým úkolem je inspirovat, ale dělat následně musíte vy. Povíme si postupně jak, kterým směrem a proč.

Věnuji se opravdu jen tématům, které mají praktický vztah k byznysu, k postupům, návodům, vychytávkám a tajemstvím úspěšných podnikatelů!

Jde koncept a program vzdělávání – první na čs. internetu, který se opravdu věnuje podnikání. Nečeká vás zde žádná esoterika, planý osobní rozvoj, ani okopírované návody. Naopak – čeká vás autentický obsah a program z mé dílny, který vychází z mých 25 let zkušeností v podnikání. Zcela originální a jedinečné pojetí reality podnikání a toho, jak věci

opravdu fungují. Dávám do obsahu i programu zkušenosti a postupy svoje, ale i desítek mých klientů z řad podnikatelů a to nejlepší, co se mi na cestě podnikatele osvědčilo.

Neslibuji vám instantní zázraky ani záruky pro štěstí. Své myšlenky do podnikání si musíte odpracovat. Do blogu, ale zejména navazujících vzdělávacích programů přidávám zcela konkrétní postupy, jak to udělat efektivně.

Myšlenka a koncept PRAVÉ STRANY jsou chytlavé, a pokud se do toho pustíte – **již nikdy vás neopustí.**

» Prostě své podnikání dříve, nebo později nastartujete, nebo tomu stávajícímu dáte pár levelů navíc – tím jsem si zcela jistý.

» Dokážete to, co dokázali vaši předchůdci v mých programech z Pravé strany.

Chci, abyste dostali poctivé informace, návody i inspirace k procesu z Pravé strany – z podnikání. Jenom malé **upozornění** → toto jsou opravdu informace, obsah a povídání vhodné jen pro 10 % populace. 90 % lidí prostě musí zůstat na té Levé straně...

Nevím, kde jste vy, jako čtenáři. Ale prostě si tento blog projděte a máte potom **pouze dvě možnosti:**

1. Buď utečete zpět ke svým jistotám!
2. Nebo nastartujete lehce adrenalinovou jízdu pro získání hodnot z Pravé strany, o které zde jde.

Žijete nebo chcete žít ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ?

Jste zde správně, pokud patříte mezi 10 % lidí!

Ano, pouze deset a méně procent lidí má šanci to dát na Pravou stranu cash-flow kvadrantu. A řádově tak 2-3násobek jich na to má šanci. V populaci lidí funguje celkem nekompromisně Pravidlo 80/20.

Nevím, kdo ze čtenářů tohoto eBooku již podniká, či má nějaké zkušenosti. Ale samotný proces podnikání ještě není sám o sobě zárukou, že bude podnikání úspěšné.

Také nevím, kdo ze čtenářů tohoto eBooku o podnikání uvažuje, či plánuje svoje první kroky. Nicméně vím, že je třeba se o to pokusit. Bez akce se nic neuděje. Snít a pouze si představovat – nestačí.

Také vím, že již tím, že tento eBook čtete a zajímáte se o ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ a naši sérii 13 Tajemství z Pravé strany, máte šanci na úspěch řádově 5 - 10x větší než zbytek populace, hledačů a pokušitelů štěstí, nebo lidí, kteří jednoduše vědí o podnikání tak málo, že to nikdy nezkusí.

Přitom by mohli. Ve svých vzdělávacích programech odhaluji, že podstata úspěchu v podnikání je ve znalosti tajemství a pravidel, která jiní neznají. A v tom, realizovat je v praxi. S formální úrovní vzdělání, s oficiálně pojímanými termíny IQ a schopnostmi, které definuje systém (společnost), nemusí mít úspěchy v podnikání příliš mnoho společného.

Abyste zjistili, jak to může fungovat ve vašem případě, existuje jediná šance a cesta – prostě si to vyzkoušet. Bez praxe nikdy nezjistíte, jak vám to může fungovat ve světě podnikání a samostatného myšlení. Prostě jděte do toho!

Možná ještě pár slov k tomu, jakou mám kvalifikaci pro to, abych vám mohl předávat poznání z Pravé strany, poznání ze světa, který pro 90 % populace zůstane navždy utajen.

Proč byste měli zaměřovat pozornost právě k mým programům?

- » Mám za sebou přes 25 let podnikání toho klasického, z toho 14 let na burze a posledních 10 let podnikání na internetu. Ve svém podnikání jsem byl u založení několika desítek firem s kumulovaným obratem několika miliard korun. Jako hobby jsem několik let úspěšně dělal poradenství v marketingu a podnikání – díky tomu jsem si nastudoval výsledky i podstatu desítek další firem a společností.
- » Ve své knihovně mám několik stovek knih a titulů na téma podnikání, marketing, výsledky, motivace. Řadu z nich jsem úspěšně aplikoval do svého podnikání. Vzdělávání, praxe, zkoušení, vzestupy i lehké pády – to vše byla moje **vyšoká škola podnikání**.
- » V posledních letech se věnuji metodám moderního internetového marketingu a jsem autorem online vzdělávacích programů Hrajeme si na burze a ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ, KDE JSOU MOJE PENÍZE, MILIONOVÝ POTENCIÁL. Vše je

výhradně o podnikání a penězích. Moje programy jsou ve vší skromnosti hodnoceny jako TOP ve vzdělávacích programech u nás! Osobnímu rozvoji se nevěnuji 😊. Věřím, že svým klientům a příznivcům mám co říct!

- » **Moje poslání je inspirovat vás k úspěchu**, k lepšímu a naplněnému životu na Pravé straně. Je pouze na vás, jestli moje rady, návody a inspirace využijete a jak. Opravdu připomínám a zdůrazňuji, že moje koncepty a programy nejsou pro všechny.
- » **Naopak, jsou pouze pro menšinu lidí**. V širším okruhu tak pro 10 % lidí, v reálu tak pro 20 % z oněch 10 %... Těch 10 % lidí – to jsou ti, kteří již podnikají, nebo se podnikat učí, nebo chtějí utéct ze SYSTÉMU prostě na svoje :-). Patříte mezi tyto skupiny?

Mimochodem, žijete a podnikáte

s využitím některých tajemství z PRAVÉ STRANY?

- Znáte své pákové efekty pro život a podnikání.
 - Zajímá vás, co je to osobní rozvoj na Pravé straně?
 - Kam jde vaše zaměření a fokus v životě nebo v byznysu?
 - Víte, že kam zaměřujete svou pozornost, tam vám to roste?
 - Víte, že peníze se nevydělávají prací?
 - Víte, jak vyrábějí peníze podnikatelé a jak se vytváří bohatství a v jaké míře tak, abyste si mohli užívat svobodu času, nezávislost a osobní naplnění, poslání či seberealizaci?
- » Fajn, pokud to nevíte, ale vědět chcete, zůstaňte zde a věnujte pozornost tomuto blogu i programům z Pravé strany!
 - » A pokud již víte, či tušíte více, o to máte více důvodů zůstat ve správné společnosti a síťovat se se správnými lidmi. Často i na správném místě, ve správný čas a správným způsobem...

Koncept Levé a Pravé strany života a podnikání

vychází z mých osobních zkušeností, programů i praxe.



Přidávám zde zásadní myšlenku cash-flow kvadrantu, které autorem je podnikatel a autor byznysové literatury Robert Kiyosaki. Proč bych vynalézal kolo, když je již vynalezeno. Nicméně přidávám opravdu dobré návody, jak toto „kolo“ vylepšit v podmínkách podnikání v rámci SYSTÉMU, ve kterém žijeme.

Schéma cash-flow kvadrantu vyjadřuje způsob, jakým si lidé vydělávají peníze pro život, ale i to, jak s nimi pracují. Základní členění je toto:

V levé části cash-flow kvadrantu jsou **Zaměstnanci** a **Soukromníci** jako lidé, kteří se živí tím, že prodávají svůj ČAS a potenciál jiným lidem.

V pravé části cash-flow kvadrantu jsou **Majitelé** firem a **Investoři** jako lidé, kteří se živí tím, že prodávají své myšlenky a svůj ČAS a potenciál využívají efektivně pro sebe.

Tak nám vzniká naše Levá a Pravá strana

cash-flow kvadrantu, která má zcela zásadní vliv nejen na způsob vydělávání peněz, ale na praktickou kvalitu života, způsob života a myšlení, míru zdanění, možnosti pro využívání ČASU a potenciálu svobody a nezávislosti. Rovněž možnosti pro seberealizaci a používání osobního potenciálu a vnitřního zdroje bohatství, jsou na obou stranách cash-flow kvadrantu, zcela odlišné.

» Tomuto pojetí světa, reality i možnosti pro dosažení faktické svobody času, nezávislosti a seberealizace, či faktického využití osobního potenciálu pro lepší kvalitu života, podnikání i poslání, tomu všemu se věnuje tento blog a koncept i program ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ.

Cash-flow kvadrant v pojetí mého konceptu

Zajímá vás, jak identifikovat, jaká je vaše pozice v cash-flow kvadrantu?

Poctivě se zamyslete nad vlastní pozicí podle následujících kritérií, a pokud na to máte odvahu a sebereflexi.

- A máte jasné záměry a cíle.
- Zvažte, kde se zrovna nacházíte...
- A kam se můžeme společně dostat, nebo vylepšit či upevnit pozice!

Kdo je na Levé straně?

Z – zaměstnanci. 10 % lidí, kteří se rozhodují pro hodnoty Pravé strany a hledají cesty, rady, návody, inspirace a motivaci. Na svůj příjem a finanční tok si vydělávají vlastní prací. Prodávají svůj čas, talent a potenciál jiným lidem za mzdu. Jsou pouze zbožím na burze práce. Z vydělané mzdy jsou subjektem poměrně brutálního zdaňování ze strany státu, které může činit 50 až 60 %. Ze své mzdy si nemohou dávat věci do nákladů, ani odečítat DPH. Svobodu času mají na přiděl pár týdnů v roce a snad víkendy. Svoboda projevu a slova končí před branami podniku.

OSVČ – český hybrid závislého živnostníka, skrytý pracovní poměr, nebo závislost na malém okruhu odběratelů, zákazníků.

S – soukromý podnikatel & soukromník, živnostník, drobný podnikatel, malé provozovny, do 15 zaměstnanců, musí pracovat, aby dosahoval příjmu, obrat miliony až první desítky milionů, počet zaměstnanců nebo obrat není rozhodující, rozhodující je tvorba cash-flow.

Lidé, kteří jsou tzv. na svém. V poměrech Česka živnostníci, poradci, OSVČ, někdy právníci, advokáti, lékaři, svobodní umělci. Prodávají svůj čas a talent nikoliv za mzdu, ale často za smluvní odměnu. Ta může být i několika násobně větší, než je mzda. Odměna v sektoru S se odvíjí od faktoru nabídky a poptávky a je určována nejen trhem, ale i talentem a šikovností soukromníka.

Proto mohou mít lidé ze sektoru Z někdy oprávněný pocit, že někteří soukromníci si poměrně málo kvalifikovanou prací vydělají více než ministerští úředníci (kteří jsou placeni podle tabulek, nikoliv podle odvedené práce). Když se k tomu připočte možnost efektivnější daňové optimalizace, kdy si mohou soukromníci dávat do nákladů věci, které by Zetka ani nenapadlo, výhody jsou jasné.

Kdo je na Pravé straně?

M – majitel firmy nebo systému podnikání, střední podnikatel. Vydělává min. 2-5x více, než jsou jeho mandatorní výdaje v luxusní variantě. Důležité kritérium je, zdali se peníze vytvářejí bez osobního zásahu podnikatele, jak jede podnikání na automat, samo a jakou míru svobody podnikateli poskytuje (min. 50 % obvyklého fondu pracovní doby), musí to jet samo... Na velikosti a počtu zaměstnanců až tak nezáleží.

V Kiyosakiho podání majitelé velkých firem. Ale v mém pojetí je to kdokoliv, kdo vlastní a ovládá podnikatelský systém, který mu generuje peníze, cash-flow. Dnes můžete vlastnit opravdu velké podnikání a to i s minimem zaměstnanců. Produktové MLM systémy, podnikání na internetu nebo řízení investic na burze mohou být příkladem.

Majitelé firem zpravidla podnikají přes svoje klony – duplikáty, kterým říkáme právnické osoby. Postupují rizika a berou odpovědnost za vlastní jednání. Jsou v příjemnějším režimu zdanění i používání cash-flow. V optimálním případě si mohou užívat zcela legálně luxusní život, investovat a rozvíjet vlastní život i podnikání, a přitom zcela minimalizovat daňovou zátěž, klidně k nule.

Majitelé podnikání si sami určují hranice pro svoji svobodu a nezávislost, časově i názorově. Je věcí každého člověka, jestli zůstane zaměstnán, nebo půjde na své, či dokonce založí nějaký podnikatelský systém. Pro většinu lidí je zcela nepochopitelné, že naprostá většina malých a středních podnikatelských projektů byla vyrobena téměř z nuly, v garáži nebo na zelené louce.

M & I – reinvestující podnikatel, akcionáři nebo podílníci větších korporací s obratem nad 50 až 100 mil. a více, s návykem na projektové řízení byznysu a investic.

I – investor, pracuje s vlastními i cizími penězi, kapitálem za účelem zhodnocování investic, burza, developer, investice do aktiv s výnosem, pasivní příjmy atd.

To jsou lidé, kteří se živí tím, že pracují s penězi pro to, aby vydělávali další peníze. Ty jim umožňují realizaci snů a vizí, na které lidé z levé strany kvadrantu nemají odvahu ani pomyslet. V určitých konstelacích mohou požívat nejvyšší míry svobody a nezávislosti.

Investoři žijí ve flow a cash-flow. V poměru k vydělávaným penězům legálně platí nejmenší daně, prodávají své myšlenky a vize na finanční páku a pěkně si toho užívají. OK?

Kam byste chtěli patřit? Jak mohou investovat lidé z levé strany kvadrantu? Kde jsou hranice? Jaké možnosti mají lidé z pravé strany kvadrantu, na které lidé z levé strany nedosáhnou? Povíme si o tom více. Ale ještě jeden návrh pro vás mám:

Studujte, čtěte. Robert Kiyosaki ve své knize popisuje způsoby vydělávání, zdanění nebo možnosti pro investování právě pro jednotlivé skupiny v rámci těchto kvadrantů. To si opravdu přečtěte, je to dobré vzdělání pro podnikání i investování. Přečíst dobrou knihu a pochopit myšlenku může pro řadu z vás představovat **zlatý poklad**. Kam se hrabou jiné investice! A já vám odkryju principy podnikání v reálných podmínkách praxe!

Možnosti investování, řízení investic, vnímání investičních procesů i možných výsledků, používané nástroje a tajemství jsou prostě NAPROSTO JINÉ na obou stranách CFKv.

Lidé o tom nevědí. Proto lidé z levé strany nechápou, jak lidé z pravé strany investují a jak bohatnou. Naopak lidé z pravé strany CFKv nechápou, proč to ti lidé z levé strany neznají nebo nedělají a na druhé straně si potom stěžují. Nebo dokonce zprostředkovaně přes politické pravo-levé strany legálně loupí.

- » Problematiku cesty na Pravou stranu i života na Pravé straně probírám na mém blogu, na webinářích, seminářích i v online programech.
- » A zcela jistě se přidejte k nám do veřejné Facebook skupiny a sledujte dění na Pravé straně!

Pro odvážné, kteří v sobě opravdu najdou vnitřní motivaci, mám připraven program s názvem CESTA NA PRAVOU STRANU & 13 TAJEMSTVÍ Z PRAVÉ STRANY.

Pro ještě odvážnější a ty, se opravdu chtějí ukotvit na vysněné Pravé straně, mám připraven byznysový online program ŽIVOT NA PRAVÉ STRANĚ BUSINESS.

Jak jsem poznal tajemství z PRAVÉ STRANY v praxi

Žil jsem v nevědomosti na Levé straně

Říkám si, že je načase, abych vám prozradil, jak jsem poznal sérii **tajemství** z PRAVÉ STRANY v reálné praxi.

V první řadě – co jsou to mnou prezentovaná tajemství z PRAVÉ STRANY, asi víte. Jde o soubor dovedností a poznání, která mě dostala na PRAVOU STRANU cash-flow kvadrantu. To mi umožňuje žít život, po jakém toužím. V dostatku, se svobodou času a v plné seberealizaci.

Ale nebylo tomu tak vždy.

Můj život na Levé straně byl stejný, jako u všech ostatních lidí. Dětství v paneláku, povinné studium & příprava na zaměstnání, první rozpačité dojmy z dospělosti a ze světa, jak funguje. Potom práce, přidělený byt, který nevlastním... Do toho škodovka, práce, rodina, zábava, 1-2x ročně svoboda (dovolená) na příděl. K tomu ty běžné problémy, co řeší lidé na Levé straně pořád – nemám čas, nemám peníze, nemám možnosti. Deziluze, beznaděj, možná šance na kariérním žebříčku...

Moje kvalifikace pro podnikání byla nulová, vyhlídky nevalné a o světě na PRAVÉ STRANĚ, který v normálním kulturním prostředí funguje stovky let, jsme nevěděli vůbec nic...

Ve výše zmíněném článku popisuji více, zejména motivaci a důvod, proč jsem šel na své a proč u mě nastal ten zlom a odhodlání vydat se na cestu do neznáma, na cestu plnou rizik a překážek a proč se tato cesta stala mým osudem.

Jenom stručně → peníze jsou fajn, miluji je. Umožňují nejen život v hojnosti, ale umožňují i přetvářet svět, posouvat příležitosti a vůbec... Co si tady budeme povídat.

» Ale to hlavní jsou hodnoty, jako jsou SVOBODA :: ČAS :: NEZÁVISLOST...

OK, PRAVÁ STRANA – to je můj svět, o kterém vyprávím. Ale jak jsem přišel v praxi na onu sérii tajemství z PRAVÉ STRANY?

Povím vám nejdříve, odkud jsem informace nedostal:

- Ani jednu informaci o podnikání, penězích a Pravé straně jsem nedostal od rodičů. Přesto jsou v mém srdci.
- Ani jednu informaci o podnikání, penězích a Pravé straně jsem nedostal ve škole, na střední škole ani na vysoké. Přesto rád vzpomínám.
- Ani jednu informaci o podnikání, penězích a Pravé straně jsem nedostal od společnosti a systému, kterému odvádím daně, kus svého potenciálu a života. I to je prostě ok, jsme lidé, kteří jsou něčeho součástí. Beru to tak bez stěžování.
- Také okolí, přátelé, spoluzaměstnanci mi neřekli o podnikání, penězích a Pravé straně vůbec nic!
- Ani nešlo o boží vnuknutí, vyšší cíle či vedení, ani jsem nepotkal žádného guru...

Ale naštěstí jsem potkal pár šikovných lidí, co nezapomněli, co je živnost a podnikání a ti mě inspirovali. A také to chtělo mít oči otevřené, uši nastražené a mysl přístupnou. Řekl bych, že to dnes lidem celkem chybí...

Jak jsem poznal tajemství z PRAVÉ STRANY v praxi

Po revoluci jsem obrazně řečeno sundal nohy ze stolu a šel na své. O svém podnikání a okolnostech kolem něho jsem již publikoval informací dosti. Proto se soustředím spíše na ta praktická poznávání oněch tajemství.

1. Čas jako nejvýznamnější aktivum



Ve škole i v zaměstnání jsme dostávali hodně „chytrých“ informací o tom, jak se učit či pracovat efektivně, jak manažerovat čas, jak zvýšit výkon. Zkrátka, jak se uštvat pro systém. Pravdu nám neřekl nikdo!

Velmi brzy jsem poté, co jsem začal podnikat, jsem přišel na to, že mám více ČASU, než jsem si kdy pomyslel a zejména, že s ním mohu nakládat podle svého uvážení a svobodné vůle. To bylo celkem ohromující zjištění.

Mimo to, že jsem přestal vstávat do práce ve 4:40 ráno, ale posunul jsem to o pár hodin, mohl jsem pracovat, kdy jsem chtěl a jak jsem chtěl. Nepočítal jsem hodiny v práci do konce směny, ale spíše jsem se podívoval tomu, jak čas utíká. Naučil jsem se **čas přepočítávat na peníze**.

V časech, kdy jsem pracoval, jsem svou činností vytvářel peníze – nejdříve sám na sebe, později se zaměstnanci. Nepobíral jsem mzdu, ale fakturoval jsem tolik peněz, kolik jsem byl schopen za práci svého podnikání dohodnout.

Den každého člověka má 24 hodin a k tomu je k dispozici určitá energie a potenciál výkonnosti. V podnikání nevyděláte peníze tím, že zvýšíte výkon a výdej energie, často je tomu naopak.

Prakticky velmi brzy jsem za cca stejný pracovní výkon a výdej energie vydělával 10-15x více, než v zaměstnání, které jsem k prvotní nevoli rodiny opustil. Když jsem se nad tím později zamyslel, zjistil jsem například následující:

- Den každého člověka má 24 hodin
- Nezáleží na intenzitě práce, ale na tom, pro koho ji děláme
- Lidé práce prodávají svůj čas, energii a potenciál za peníze.

Já jsem v podnikání prodával svoji invenci, nápady, myšlenky. Bylo to zábavnější a hlavně to bylo lépe placené 😊!

Mimo to jsem si až časem uvědomil, že žiju v podstatně výhodnějším cash-flow, které mi v čase, který jsem měl k dispozici, umožňovalo pracovat s aktivy, která jsem získával postupně. Těmi aktivy byly zejména:

PENÍZE a ČAS. Pochopil jsem, že čas je nejvýznamnější aktivum na světě. Je to jediné aktivum, kterého máme všichni

stejně, a nakupuje se ve vlastní hlavě! Více o tom povídám v kurzu ☺). Můžete se naučit správně zacházet se svým časem...

2. Zaměření – fokus – koncentrace



Na Levé straně – v práci, po mě chtěli, abych se zaměřoval na pracovní postupy, povinnosti, řízení, hlášení a kde co... Odměňován jsem byl bez ohledu na výkon a bez ohledu na to, co se v „pracovní době“ udělalo.

Mezi námi, termín „pracovní doba“, to je ale opravdu levostraňácká záležitost. S výkonem, s penězi a výsledkem to nemusí vůbec souviset, to asi tušíte.

V podnikání se věci a události děly tam a takovým způsobem, jak jsem je organizoval, jak jsem o nich komunikoval s lidmi a jaké aktivity jsem vyvíjel.

Naštěstí jsem brzy pochopil, že podnikání je zejména o procesu marketingu. Je to o tom – **pochopit, kde leží moje peníze**. A jakými procesy, činnostmi či službami je prostě dostanu k sobě. A když jsou na účtu, tak jak je dále pouštět do oběhu, aby se využívaly pákové efekty v podnikání...

Proces vydělávání peněz, to je vlastně jako ve vrcholovém hokeji. Hokejista se rozjede tam, kam jde puk. S trochou předvídavosti a se zručností sází vítězné branky. Musí mít fokus a zaměření do onoho prostoru za brankářem. Podnikání je podobné. Akorát se u toho nemusíte tolik honit ☺.

Naučil jsem se mít **fokus** nejen na potenciální zdroje peněz (tomu se říká tržní cílení), ale zaměření šlo do dosud neznámých vod. Musel jsem přidat jinou komunikaci, marketing, jiné dovednosti a návyky. Fokus se vyvíjel a s ním i transformační proces. Tehdy jsem ještě netušil, že na PRAVOU STRANU.

Kam zaměřujete pozornost, tam to roste. Celých 25 let podnikání šla moje pozornost za příležitostmi, které se objevovaly, jako houby po dešti a ono to rostlo. Místy i do mínusu, když to zaměření šlo blbě 😊.

Zaměření a fokus jsou klíčovým tajemstvím. Proč se mají lidé na Levé straně blbě? Protože zaměřují pozornost na levé záležitosti 😊.

3. Pákové efekty



Lidé na Levé straně znají pákové efekty maximálně tak z informací o burze. Když jsem začal podnikat, nevěděl jsem o nich vůbec nic. Přesto se děl téměř zázrak. Vlastně z ničeho, z nuly a garážového podnikání, se nám podařilo během relativně krátké doby točit velké peníze. Nejdříve desítky tisíc, potom stovky, pak miliony, a za nějaký čas i stovku milionů ročně. A naše aktiva se utěšeně rozrůstala. Odkud se ty peníze sakra vzaly?

Až časem jsem si uvědomil, že tím **vydatným pomocníkem jsou pákové efekty v podnikání**. Jsou to například lidé – lidské zdroje, stroje a technika, myšlenky, marketing, peníze v oběhu (cash-flow, finanční toky), daňový systém na PRAVÉ STRANĚ a spousta dalších.

Lidé na Levé straně si pákové efekty známých věcí neuvědomují. I kdyby je znali, k ničemu jim to není. Pokud byste znali reálný pákový efekt investice či úvěru, zvýšil by vám někdo kvůli tomu na Levé straně plat? Podnikatelé za praktické využití této znalosti v praxi si přijdou na pěkné cash-flow!

Všimněte si, že nepíšu slovo „peníze“. Cash-flow je totiž v podnikání důležitější veličina. Zatímco zaměstnanci se honí za penězi, podnikatelé chtějí mít dobré cash-flow.

Pákové efekty v podnikání jsem poznával průběžně v nejrůznějších byznysech 10-12 let. Šlo i skvělé poznání reality. Ve školách se o tom nic neučí, ale velký svět funguje na páku 😊!

4. Pravidlo 80/20 v podnikání



Opět – na Levé straně je toto tajemství celkem k ničemu. Na Levé straně od mateřské školky až po vysokou, a potom zaměstnání až do důchodu, o Pravidle 80/20 lidé nevědí téměř nic. Po nějakém Pravidle 80/20 ani vidu – ani slechu. Také k čemu by jim bylo? Zvýšili by jim kvůli znalosti tohoto Pravidla plat?

Jo, někteří zaměstnanci či manažeři mi **tvrdí, že jej znají**. Moje otázka zní – a kolik na to vyděláváš? Odpověď si domyslete sami. 😊

Když jsem začal podnikat, byl jsem příliš extenzivní. Chtěl jsem obsáhnout celý trh, tisíc zákazníků, měl jsem megaplány. Následovaly velké finanční obraty, ale také hodně cash-flow vázaného ve strojích, v autech, technice, budovách, skladech, skladových zásobách... Podnikání rostlo a stávalo se komplikovanějším!

Místy to přerůstalo do potíží s cash-flow a do náročných situací! Chtěli jsme hodně a přicházelo někdy málo. Čím to?

Pravidlo 80/20 jsem pro své podnikání objevil v roce 2000. **Byl to totální zlom**. Popisuji tuto situaci na různých místech. Jeho aplikace při drobné krizi nám následně vydělala miliony korun v cash-flow. Stačily parametrické změny v podnikání podle Pravidla 80/20 a vše bylo jinak.

Svůj život a zejména podnikání řídím podle Pravidla 80/20. Je určujícím v tom, co dělám, v mých projektech i záměrech. Za 20 % času, energie, investičních nákladů a potřebných zdrojů získávám 80 % peněz, cash-flow, času, příležitostí a svobody. Když oželím těch 20 %, nenaskakuje mi 80 % nákladů a problémů...

V kurzu ŽNPS se hodně věnuji problematice Projektového řízení v podnikání podle Pravidla 80/20. Vlastě jej v jisté formě obsahují všechny kapitoly. Neboť žít a podnikat, či dělat cokoliv se znalostí a zejména s akceptací Pravidla 80/20 je prostě dobré. A je to lépe placeno 😊.

KRÁTKÁ PAUZA V TEXTU...

Je to opravdu inspirující téma! To by se psalo a povídalo! Zamyslete se již teď, jak to máte s touto sérií tajemství ve svém životě a v podnikání vy!

- Proč je znalost této série tajemství pro vás klíčová?
- Co získáte?
- Jaký to má pro vás přínos?

Tak pokud podnikáte, či chcete podnikat, a to v jakékoliv formě či velikosti, tak vám znalost a zejména použití těchto **tajemství v praxi** pomohou získat to, co potřebujete – více peněz, času, svobody. Ale také více bezpečí a jistoty, což se vám v podnikání může zdát paradoxem.

A pokud jste zatím na té Levé straně úplně? Jdete do rizika. Ze sérií těchto tajemství totiž poznáte hodně o tom, **jak funguje reálný svět**. Masa lidí je na Levé straně, je jich více, než 90 % a nejsou více než otroky v systému. Méně než 10 % lidí (v našich kulturních podmínkách, v Číně to bude tak 1 %), si může užívat života a světa tak, jak je možné.

- » Zjistíte, jak lidé na Pravé straně přemýšlejí, jak se odehrávají procesy a co vše je ve skutečnosti jinak, než si myslíte.
- » Série tajemství z PRAVÉ STRANY vám dá do života více vzdělání a informací, než celý školský systém nebo tucet knih o podnikání.

Je tady jen jedno riziko. Téma PRAVÉ STRANY je hodně chytivé a již se ho nezbavíte. Ale budete chytřejší než vaše okolí. A jednoho dne se rozhodnete...

Tak, přece jen vám ještě ve stručnosti naservíruji ta další tajemství podnikání, jak jsem na ně postupně přicházel:

5. Strategické myšlení



Na Levé straně po mě chtěli myšlení, když mě lanařili, abych zůstal na katedře na vysoké škole. Bylo to lákavé, ale za málo peněz... V pozdějším zaměstnání bylo samostatné myšlení, názory a jakékoliv pravdy TABU. Naučil jsem se neříkat, co si myslím...

Když jsem začal podnikat, všechny lidi kolem mě zajímalo, jak myslím, co řeknu, jaké mám záměry. Musel jsem svoje myšlení nejen ventilovat, ale zejména realizovat. Vlastně každá akce byla a je nejdříve o tom, vše si promyslet, zvážit varianty, umět změnit směr, přizpůsobit se nebo naopak překvapit. Žádná myšlenková nuda.

Přišel jsem na to, že proces **podnikání je o myšlení**. Co jsem nevymyslel, to jsem neměl. S intenzitou práce či s nasazením to moc nesouviselo. Proces podnikání mi připomínal deskové hry – šachy, Monopoly, Dostihy a sázky, Osadníky z Katanu, či Cash-flow kvadrant.

Ve hře i v podnikání vyhrává ten, kdo myslí více strategicky. Proto jsem toto tajemství do naší série dal také!

» Myslet k bohatství nestačí, je třeba naučit se myslet strategicky 😊.

6. VIP síťování na Pravé straně



I život na Levé straně je o neustálých interakcích mezi lidmi. I na Levé straně máme síť přátel ze školy, ze sousedství, ze zaměstnání či z koníčků. Téměř nikdo z nich nás neposune na vyšší level v životě a v podnikání.

Také na Levé straně ovlivňujeme skupiny zákazníků či dodavatelů. Ale spíše z nesvobodné pozice nařízení a strategií zaměstnavatele než z vlastní vůle. Někdy to ani nemusí být moc zábavné.

Naučil jsem se v podnikání, že díky svobodě si mohu okruhy lidí kolem sebe vybírat sám. Žádní nafasovaní sousedé, přátelé z práce či otravní zákazníci. Já si mohu určovat, kam a ke komu budu zaměřovat pozornost a přízeň. Za odměnu

mám kolem sebe velké množství skvělých lidí.

To je opravdu velká přidaná hodnota z PRAVÉ STRANY!

Naučil jsem se v podnikání síťovat lidi. V životě a v podnikání máte dvě možnosti. Buď někdo síťuje vás, což je fajn, natrefíte-li na ty pravé lidi. Nebo můžete podle své fantazie, záměrů, marketingových a byznysových cílů více, nebo méně promyšleně síťovat vy jiné lidi. Je to lepší a je to lépe placeno!

Již 20 let síťuji ve svých byznysech postupně ty vhodné zaměstnance, síť zákazníků, dodavatelů a také něco, co nazývám Mozkovým Trustem. Dělal jsem to ve stavebnictví, v energetice, v prodeji koberců, s klienty na burze i ve vzdělávání. Vše samozřejmě s akceptací Pravidla 80/20, je to tak efektivní. Lůzry a dav nesíťovat! Je to špatně placeno!

Učím lidi, jak mají síťovat lidi ve svých byznysech. Funguje to totiž téměř všude. Digitálně online i naživo. **S kým síťujete, tak se máte!**

7. Pravidlo totální koncentrace



Lidé na Levé straně se špatně koncentrují na své cíle a už vůbec ne na peníze a hodnoty, po kterých třeba touží. Většinou říkají, že nemají čas a peníze... Nakonec jejich zaměstnavatelé po nich chtějí, aby se koncentrovali jen na pracovní výkon a obsah. Třeba 40 let...

Koncentrovat se celý život na to, abych prodával čas, energii a potenciál za almužnu jiným lidem, to může připomínat totální nasazení...

Totální koncentrace v podnikání je úplně o něčem jiném. Sám jsem to poznal. Když jsem v koncentraci a pozornosti polevil, podnikání šlo dolů. Když jsem rozjížděl projekty a nové věci, koncentrace musela být totální.

Zdvojené Pravidlo 80/20 – kolik to dá ve výsledku? 20 % z 20 % nejvýznamnějších zdrojů... Čeho můžeme dosahovat v podnikání totální koncentrací na cíle i procesy?

Poznání pojmu totální koncentrace v praxi, to bylo něco, jako škola života. Naprosto zásadní!

8. Totální marketing na Pravé straně

TOTÁLNÍ MARKETING

Lidé na Levé straně většinou nemají slovo marketing v lásce. Zejména proto, že mu nerozumějí, nebo mají mylné představy. Pro mě slovo marketing znamená „marketovat“ – vyrábět trh.

Marketing – to může být reklama, propagace, PR i řada akcí, které vedou k efektivnímu oslovení zákazníka.

Ale 90 % všech podnikatelů zbohatlo tím, že si vyrobili svůj trh.

Miluji marketing – je to klíč k penězům i k srdci zákazníka.

Je to klíč ke svobodě, k zábavě i k seberealizaci v podnikání.

Nedělám pouze marketing. JÁ JSEM MARKETING. Tomu říkám totální marketing.

Učil jsem se ho po celou dobu podnikání a stále se učím. Protože trh, příležitosti, toky peněz i například digitální technologie moderního věku se neustále mění.

Miluju totální marketing a něco, čemu moje dcera Stáňa říká Podnikání z pláže. Prostě vymyslet si trh, nastavit procesy a na pláži počítat peníze.

9. Digitální podnikání



Digitální svět a vymoženosti s ním související. Tak to jsme prostě před léty tu možnost neměli. A potom i ve vlastní firmě, kde jsem měl již od roku 1996 vlastní server, internet a další vymoženosti plus 20 počítačů, pro každého zaměstnance v kanceláři, tak jsem to bral jako ztrátu

času a prostě jen jako nutnost.

Nakonec tak to mají lidé na Levé straně i dnes. Buď mají počítač v práci, což je otravné a ničí to zdraví. Nebo jej mají ještě na zábavu, což ukrájuje nejcennější aktivum na světě – ČAS a také často osobní potenciál... Jak to máte vy?

- » První zlom u mě nastal kolem roku 2000-2001. Tehdy jsem začal intenzívně aplikovat Pravidlo 80/20 v distribuci, v řízení skladových zásob, v prodeji i v marketingu. Technika pomáhala.
- » Další příležitost se objevila záhy na burze, kdy jsem se učil pracovat s kapitálem, online ze svého obýváku. Úžasná zkušenost!
- » Od roku 2005 jsem pojal digitální svět profesionálněji a začal jsem 80% příjmů generovat díky internetovému marketingu. A to dokonce i z klasického podnikání.
- » Dnes má internet a internetový marketing na svědomí 90% mých peněz ve třech pilířích podnikání. Protože vím, že ty základy lze dneska efektivně využívat v jakémkoliv podnikání, je to nedílná součást naší série tajemství z PRAVÉ STRANY.

I pro vás je to klíčová záležitost.

Pokud podnikáte, můžete si zjednodušit život a vydělávat podstatně více. Fascinuje mě, kolik podnikatelů tomu ještě odolává. K vlastní škodě.

A pokud jste ještě na té Levé straně, potom vám toto poznání tajemství digitálního podnikání či marketingu otevrou svět a příležitosti. Internet je totiž jedno z míst, kde můžete začít podnikat opravdu s málem 😊. Nebo si můžete celkem snadno vylepšit svoje aktuální výsledky v podnikání – rychle, jednoduše a levně!

10. Ziskové a bezpečné podnikání



Lidé na levé straně se podnikání často obávají. Já jsem se nebál. A vím, že jsem měl často štěstí, protože zákoutí v podnikání umějí být i pěkně nebezpečná!

Abych se naučil podnikat ziskově, musel jsem se naučit počítat. Jinak, než nás to učili ve škole. Podnikání je v zásadě matematika 5. třídy ZDŠ. Ale nesmíte se občas přepočítat nebo něco nedomyslet.

Tím důležitějším faktorem ziskového podnikání je totiž nutnost naučit se podnikat bezpečně. Až 80 % podnikatelů či podnikatelských projektů zhavaruje. Někdy fatálně a s následky.

Některých rizik jsem si byl vědom již po prvním roce. Proto jsem již po roce podnikání založil svoje první s.r.o. Kdybych to neudělal, jako řada ostatních, už bych tady jako podnikatel dávno nebyl...

Během kariéry jsem založil možná tři desítky firem typu s.r.o. a pár akciověk. Naučil jsem se řídit podnikání projektově a využívat výhod daňového systému i osobního ručení. Mohl jsem často jít do rizika, které je pro živnostníka zcela nerozumné.

A proto mám v tom desátém tajemství opravdu dobré a klíčové rady pro začínající i zkušené podnikatele. Jsou to rady vykoupené bezesnými nocemi, finančními nehodami a průšvihy i úspěchy a dobrými řešeními pro různé situace. Na toto know-how získané životem a zkušenostmi jsem obzvláště hrdý. A předávám jej dále...

11. Používání Avatarů v podnikání



Co si tak založit firmu v zahraničí? I s bankovními účty. Co tak optimalizovat podnikání, bezpečnost, finanční toky, daně... Samozřejmě legálně 😊.

Na koho a proč jednoduše přesunout podstatnou míru odpovědnosti a eliminovat rizika podnikatelských akcí? Jak žít v cash-flow a užívat si toho způsobem, který je pro 99 % lidí nedostupný?

Dlouho to i pro mě byla nedostupná záležitost. Dnes si bez své offshore struktury neumím představit život. Myslím, že i tato tajemství jsou něco, co hodně lidem pomůže. Ale to si opravdu nechávám do kurzu, pro zasvěcené... Přece jen jsou to tajemství!

12. Cesty na Pravou stranu



Jaké si to uděláme, takové to máme. Cesty v životě i v podnikání jsou různé. Také jsem šel mnohokrát špatným směrem. Jindy jsem šel po cestách neprobádaných a nevyšlapaných. Dnes bych řekl – důležité bylo, že to bylo směrem na Pravou stranu.

Taky jsem mohl zůstat na té Levé straně, mezi většinou lidí. A mít klid. Třeba bych byl i spokojený a relativně šťastný. Kdo ví.

Ale co vím jistě → nezažil bych tolik příběhů. Neprocestoval bych půl světa. Nevyzkoušel bych tolik příležitostí. Neměl bych kolem sebe takové lidi a přátele, jaké si dnes mohu vybrat. Asi by to byl život podstatně skromnější, jednodušší, se svobodou na příděl a časem na povel. Možná bych ani nemusel tak namáhat mozek... Bylo by více času na koníčky, plkání, či televizi...

Když jsem se tak o tom ve videolekci 12. tajemství rozpovídal, vymyslel jsem neplánovaně 25krokový plán pro Cestu na PRAVOU STRANU. Měli byste jej znát, funguje!

13. Osobní rozvoj na Pravé straně NARUBY



Lidé na Levé straně si pod termínem osobní rozvoj představují ledacos. Jen ty peníze, čas, svoboda a bohatství jim tam jaksi neustále unikají mezi prsty.

Jak by ne, vždyť 90 % všech tzv. koučů, lektorů, ale i infopodnikatelů jsou lidé z Levé strany. Co tak asi mohou někoho naučit?

Mám osobně jednu takovou zásadu:

Rád se nechávám učit od lidí a nechávám si poradit od lidí, kteří mají na svém kontě alespoň o jednu nulu více a spí v hotelech o kategorii výše... A vůbec, jsou prostě inspirací.

Naštěstí jich mám pár ve svém portfoliu přátel 😊.

Co je to osobní rozvoj na PRAVÉ STRANĚ?

- » Lidé na Levé straně se osobně rozvíjejí, aby něco získali.
- » Lidé na Pravé straně se osobně rozvíjejí, aby to, co získali, využili správně, pustili dále energii a užili si ŽIVOTA NA PRAVÉ STRANĚ.

Proto je osobní rozvoj na PRAVÉ STRANĚ o něčem jiném, než si lidé myslí.

Vlastně oni lidé na Levé straně téměř vůbec nevědí nebo netuší, jak lidé na PRAVÉ STRANĚ žijí, jak tráví čas, jaké mají myšlení či hodnoty. **Příběhy z filmů a televizních seriálů jsou zavádějící.**

Proto jsou dovednosti, know-how, postupy a vychytávky z PRAVÉ STRANY opředeny mýty a tajemstvím.

Pouze pro někoho může být odhaleno 😊.

- » Už víte, proč je pro mnohé z vás projekt 13 Tajemství z PRAVÉ STRANY tak důležitý!
- » Plán premiéry, kdy vám představím možnost získat oněch 13 Tajemství samostatně, se blíží!

Kdy to bude? Prozradím již brzy...

Jak to bude vypadat? Buď to zabalíme do balíčku poštou, nebo vám to dáme ve zcela nové verzi online formou? Počkejte si!

Získají první účastníci nějaké výhody či lepší podmínky? Měli by... Co myslíte?

A co ještě potřebujete dnes vědět? Především si musíte ujasnit, kam se váš život a vaše podnikání posunou, když do nich oněch 13 Tajemství z PRAVÉ STRANY nasunete!

Jirka Mazur